

Senior Proposal Manager

m/w/d, Zürich

Für unseren Kunden in Zürich/Bern, suchen wir eine:n erfahrene:n, motivierte:n und aufgeschlossene:n **Senior Proposal Manager**.

Deine Aufgaben:

- * Du verantwortest und koordinierst den Proposal-Prozess für komplexe und strategisch relevante Offerten – von der Qualifizierung bis zur Entscheidung
- * Gemeinsam mit dem Opportunity Owner und dem Bid Team entwickelst du die Offertstrategie, schärfst die Value Proposition und formulierst überzeugende Win Themes
- * Du nimmst konsequent die Kundenperspektive ein, hinterfragst und optimierst Inhalte und stellst sicher, dass unsere Offerten auf die Bedürfnisse, Herausforderungen und Entscheidungskriterien unserer Kunden zugeschnitten sind
- * Du orchestrierst interdisziplinäre Bid Teams und führst Beiträge aus Business Consulting, Engineering, User Experience und weiteren Fachbereichen zu einer konsistenten Story zusammen
- * Du moderierst Workshops und Regeltermine, sorgst für Klarheit im Bid Team und arbeitest bei Bedarf inhaltlich mit.
- * Du bereitest Qualifizierungs- und Review-Gates vor und schaffst Transparenz über den Fortschritt
- * Du unterstützt die Vorbereitung von Kundenpräsentationen – von der Storyline über die Präsentationsunterlagen bis hin zu Dry Runs
- * Du stellst eine hohe inhaltliche, sprachliche und visuelle Qualität sicher und behältst auch bei engen Zeitplänen den Überblick über Termine und Lieferobjekte
- * Du bringst deine Erfahrung aktiv in unser Proposal-Management-Team ein und unterstützt die kontinuierliche Weiterentwicklung unseres Proposal Managements
- *

Dein Profil:

- * Du verfügst über mindestens **3 Jahre Erfahrung im Proposal Management** im B2B-Dienstleistungsumfeld – idealerweise im Consulting, Software Engineering oder in technologienahen Lösungsgeschäften – und hast bereits anspruchsvolle Offerten

Job Profil

 IT - IT Management

 Zürich

 Contracting

 Vollzeit



Ab sofort - 6 Monate mit Option auf Verlängerung



Proposal Management, Procurement, Deal Management



Klingt interessant?

Zeynep Ucar

Talent Acquisition Consultant

+41 44 485 44 66

zeynep.ucar@coop.ch

eigenständig begleitet

- * Du arbeitest strukturiert, detailorientiert und zuverlässig und behältst auch bei mehreren parallelen Offerten Prioritäten und Termine im Blick
- * Du bist es gewohnt, mit Senior Stakeholdern zusammenzuarbeiten, unterschiedliche Interessen zu moderieren und auch unter Zeitdruck für Struktur, Klarheit und Verbindlichkeit zu sorgen
- * Du kannst dich schnell in neue Kunden, Themen und komplexe Lösungsvorschläge einarbeiten und verstehst es, technische und kommerzielle Inhalte in eine überzeugende Kundengeschichte zu übersetzen
- * Du arbeitest gerne in kurzfristig zusammengestellten, interdisziplinären Teams und kannst Menschen ohne formale Führungsverantwortung auf ein gemeinsames Ziel ausrichten
- * Du bist versierter Power User sämtlicher MS Office Tools, hast ein gutes Auge für Ästhetik und Qualität und bist den Umgang mit KI-Tools gewohnt
- * Ein Hochschulabschluss (Uni/FH) in Betriebswirtschaft, Marketing/Kommunikation, Wirtschaftsinformatik oder einer vergleichbaren Disziplin ist von Vorteil. Eine Weiterbildung im Bid- oder Sales Management ist willkommen
- * Flüssend Deutsch- und Englischkenntnisse

Das klingt nach einer spannenden Position?

Dann freuen wir uns über vollständige Bewerbungsunterlagen per Onlineformular.

Bei Bewerbungen per E-Mail erklärt sich der Sender respektive die Senderin damit einverstanden, dass die übermittelten Daten unter Berücksichtigung unserer Datenschutzrichtlinie verwendet werden.

Weitere offene Stellen gibt es hier: coopers.ch